



Grands Gibiers  
DU QUÉBEC

AFFILIÉE À



# GRANDS GIBIERS

GGEX expressweb

vol2 no1

## Mot de la présidente

Ma belle aventure à titre de présidente de la Fédération se terminera le 6 mars prochain lors de l'Assemblée générale annuelle des membres. Mon deuxième mandat de deux ans s'achève et j'ai l'obligation de céder ma place. Ce poste m'a permis, dans ces quatre années, de rencontrer des personnes exceptionnelles et de mettre en avant plan la production et la mise en marché de la viande de grands gibiers du Québec.



Si une telle aventure vous appelle, n'hésitez pas à en parler à votre président d'association ou avec la secrétaire générale de la FEGGQ pour connaître le fonctionnement. À tous, n'oubliez pas de remplir vos formulaires d'adhésion pour l'année 2016. Je souhaite sincèrement vous voir à notre AGA du 6 mars prochain et, d'ici là, de passer un excellent temps des fêtes !

Nathalie Kerhat

## Planification stratégique 2016-2020

La FEGGQ a reçu du financement dans le cadre du PSSSD2 du MAPAQ afin de réaliser une planification stratégique sectorielle. Les quatre productions, deux distributeurs, les fermes de chasse et un représentant du MAPAQ se sont réunis à trois reprises. Avec l'aide du consultant *Hervé Larose Conseils*, ils ont réussi à prioriser les actions sectorielles vers le développement de la mise en marché par une meilleure concertation du secteur tout en permettant la création d'initiatives qui stimuleront la production et la vente de produits de grands gibiers d'élevage.

Trois objectifs ont été définis par cette analyse soit de :

1. Répondre aux exigences du marché en atteignant une masse critique
2. Garantir la constance de la qualité en standardisant les produits
3. Développer une image de marque forte en différenciant le produit

Tel que recommandé par la majorité des études précédentes, le secteur doit s'organiser et mettre en place une mise en marché ordonnée s'il ne veut pas connaître une crise de croissance majeure. Une mise en marché organisée permet aux agriculteurs d'établir un rapport économique équitable avec les acheteurs afin d'obtenir un juste prix.

Il est primordial d'instaurer un réel dialogue entre les intervenants de la filière et de trouver un terrain d'entente gagnant-gagnant vers un développement du marché concerté des grands gibiers du Québec. Les acheteurs doivent être mis à profit dans une optique de développement.

À court terme, le comité s'est entendu à ce que le secteur remette la table filière en place en ayant comme but d'avoir des discussions constructives sur la mise en marché, la recherche de financement et d'augmenter la crédibilité de l'organisation.

D'ici 2020, les actions de la table filière pourront permettre aux producteurs des quatre secteurs de produire davantage et de développer leur marché individuellement et collectivement.

La mise en branle des actions sera votée lors de l'Assemblée générale annuelle de mars.

**Monsieur Olivier Paquet**, agent de développement des secteurs grands gibiers et animaux à fourrure du MAPAQ a quitté ses fonctions en septembre dernier. Le conseil d'administration souhaite le remercier de son efficacité et de sa sensibilité face au secteur.

C'est madame Sarah-Claude Vanlandeghem qui a repris son poste. Nous lui souhaitons la bienvenue !

Vous pouvez la contacter aux coordonnées suivantes:

200, chemin Sainte-Foy, 10e étage,  
Québec (Qc), G1R 4X6  
tél : (418) 380-2100 poste 3066  
courriel :

[sarah-claude.vanlandeghem@mapaq.gouv.qc.ca](mailto:sarah-claude.vanlandeghem@mapaq.gouv.qc.ca)

Agriculture, Pêcheries  
et Alimentation

Québec

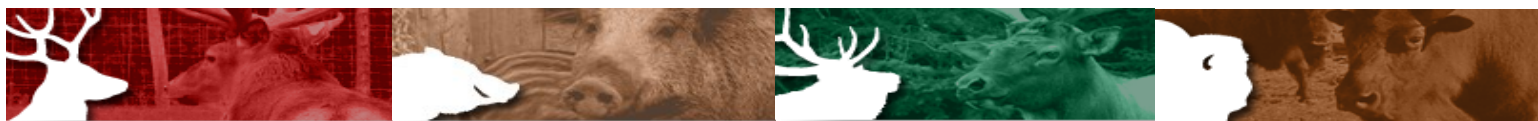
## Des changements aux programmes de gestion des risques

touchent principalement la bonifications aux programmes *Agri-Québec* et *Agri-Québec Plus* (soutien aux secteurs hors ASRA et hors gestion de l'offre) incluant le soutien au secteur aquacole et des mesures spécifiques pour les entreprises générant un revenu de moins de 100 000 \$. En voici les grandes lignes :

**Agri-Québec** : hausse de la contribution gouvernementale de 3 % à 3,2 % et hausse supplémentaire à 4,2 % pour les entreprises dont les revenus sont inférieurs à 100 000 \$.

**Agri-Québec Plus** : hausse du taux de couverture de 80 à 85 %.

**Aide à l'investissement pour toutes les entreprises agricoles** : remboursement d'intérêts (maximum 20 000 \$) sur un prêt maximal de 150 000 \$ pour une période de 5 ans (conditionnel à un diagnostic de l'entreprise et à la présentation d'un plan d'affaires).



\*\*\* AVIS IMPORTANT \*\*\*

Nous vous acheminons les formulaires d'adhésion de vos associations. N'oubliez pas de les remplir et de les acheminer accompagné de votre chèque. Ils sont aussi disponible en ligne sur le site Internet de la FEGGQ, soit le [www.grandsgibiers.com](http://www.grandsgibiers.com).

## Association cerfs rouges du Québec

Avec la collaboration financière du MAPAQ, nous avons mener le projet *informations stratégiques* visant la compétitivité dans notre secteur. La collaboration avec le Centre d'études sur les coûts de production en agriculture (CECPA) et le Centre de référence en agriculture et agroalimentaire du Québec (CRAAQ) a permis de mettre à jour le coût de production et les références économiques, en plus de fournir de l'information stratégique sur notre secteur de production.

Il en coute maintenant 5.22\$ (avant rémunération du travail) pour produire une livre de cerf rouge au Québec. Les références sont disponibles sur le site du CRAAQ, le rapport quant à lui est sur Agri-Réseau et sur le site web Cerf rouge du Québec.

Nous travaillons aussi avec l'AEWQ à élaborer une entente, en 2016, avec un acheteur québécois de bois dur.

Le président,  
Gaétan Lehoux



Association Cerfs Rouges du Québec

## Association des producteurs de sangliers du Québec

Les membres du conseil d'administration de l'APSQ vous souhaite une bonne et heureuse année à tous les producteurs et productrices de sangliers du Québec.

Venez en grand nombre à notre assemblée générale annuelle qui se déroulera le 6 mars prochain en matinée.

Le président,  
Frédéric Poudrette



## Union Québécoise du bison

Les éleveurs de bison du Québec ne s'inquiètent pas trop de leur avenir, car il manque constamment de la viande de bison sur les marchés. Et le prix du bœuf, cousin du bison, se retrouve actuellement encore au sommet de l'échelle des prix des aliments et ce, depuis quelques mois; ce qui influence à la hausse le prix du bison au Québec et sur les marchés extérieurs.

L'UQB travaille sur la révision des normes au niveau de la caractérisation du fumier afin d'obtenir une valeur plus représentative et donc moindre de sa charge fertilisante. Une étude est également en cours pour déterminer quel serait le meilleur moyen collectif de commercialisation du bison et enfin, pour 2016, l'UQB désire faire jaser ne mettant sur pieds la Journée Internationale du Bison dont la date pourrait être fixée au premier samedi de novembre de chaque année.

Le président,  
Jean-Luc Chouinard



Union québécoise  
du bison

## Association des éleveurs de wapitis du Québec

L'Association des Éleveurs de Wapitis du Québec travaillera sur 4 projets plus particulièrement. Il s'agit prioritairement de la poursuite de la commercialisation du veau wapiti, un volet alimentation visant l'optimisation de la qualité des carcasses, et deux autres projets soit la commercialisation de sous-produits du Wapiti tel que les bois de velours dont le prix est en hausse à près de 50\$ la livre et celle des bois durs dont le prix négocié est de 20\$ la livre.

Les éleveurs de Wapiti du Québec et Gibiers Canabec poursuivent leur partenariat et tous les veaux wapiti disponibles seront vendus encore cette année. L'AEWQ est fière de collaborer non seulement en fournissant un produit de qualité mais aussi en participant à la promotion du veau wapiti se retrouvant sur les meilleures tables du Québec.

Le président,  
Mark Hébert



Pour nous joindre

[www.grandsgibiers.com](http://www.grandsgibiers.com)

[info@grandsgibiers.com](mailto:info@grandsgibiers.com)

Téléphone : 450 679-0540 p. 8778

555 boul. Roland-Therrien,  
bureau 100, Longueuil  
J4H 3Y9

